

ФИНАНСОВЫЙ ПРАКТИКУМ

1. Цель освоения дисциплины

Формирование у обучающихся системы знаний финансовой направленности, которые дадут возможность студентам принимать верные финансовые решения в профессиональной и личной жизни.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина «Финансовый практикум» относится к базовой части блока дисциплин.

Для освоения дисциплины «Финансовый практикум» обучающиеся используют знания, умения, способы деятельности и установки, сформированные в ходе изучения дисциплины «Основы цифровой экономики».

Освоение данной дисциплины является необходимой основой для последующего изучения дисциплины «Компьютерное моделирование».

3. Планируемые результаты обучения

В результате освоения дисциплины выпускник должен обладать следующими компетенциями:

– способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности (УК-9).

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

знать

– основные виды личных доходов (заработная плата, предпринимательский доход, рентные доходы и др.), основные виды расходов (индивидуальные налоги, обязательные платежи, страховые взносы, коммунальные платежи и др.);

– основные финансовые организации и принципы взаимодействия с ними, основные финансовые инструменты и возможности их использования в личном финансовом планировании;

– виды и источники возникновения экономических и финансовых рисков для индивида, способы управления ими;

– навыками сохранения и инвестирования сбережений;

– перечень льгот и субсидий в регионе;

уметь

– вести личный бюджет, в том числе используя существующие программные продукты;

– решать типичные задачи в сфере личного экономического и финансового планирования, возникающие на разных этапах жизненного цикла и выбирать инструменты для достижения финансовых целей;

– оценивать индивидуальные риски, в том числе риск мошенничества, и применять способы управления ими;

– оценивать свои права, в том числе на налоговые льготы, пенсионные и социальные выплаты, пользоваться источниками информации о правах и обязанностях потребителя финансовых услуг;

владеть

– принципами ведения личного бюджета;

– навыками поиска соответствующей информации в печати и в сети-интернет;

– навыками поиска информации об акциях и бонусах с целью экономии семейного бюджета.

4. Общая трудоёмкость дисциплины и её распределение

количество зачётных единиц – 2,
общая трудоёмкость дисциплины в часах – 72 ч. (в т.ч. аудиторных часов – 28 ч., СРС – 44 ч.),
распределение по семестрам – 6,
форма и место отчётности – зачёт (6 семестр).

5. Краткое содержание дисциплины

Экономическая культура.

Система ценностей и побуждений к трудовой и хозяйственной деятельности. Уважительное отношение к любой форме собственности и экономическому личному успеху. Ответственное потребление. Концепция устойчивого развития. Концепция цифровой экономики.

Семейные финансы и семейный бюджет.

Формирование знаний о семейном бюджете и развитие навыков создания семейных сбережений. Структура семейного бюджета. Участие членов семьи в формировании и распределении бюджета. Поиск средств и способов оптимизации семейного бюджета.

Основы налогового и кредитного планирования.

Основные налоги, уплачиваемые физическими лицами. Способы налоговой оптимизации в семейном планировании. Налоговые возможности и вычеты для семейного бюджета.

Кредитные продукты в семейном бюджете.

Государственная поддержка и помощь.

Меры по государственной поддержке граждан в РФ и регионе. Помощь и гарантии социально-незащищенным категориям граждан. Перечень льгот и субсидий региона и города для различных категорий. Льготы и государственная финансовая поддержка молодых семей.

Основы грамотного и рационального потребления.

Потребности человека и их классификация. Способы удовлетворения потребностей.

Финансовый аспект потребления. Рациональное планирование и обеспечение грамотного потребления.

Продвижение товаров и услуг производителями. Торговля как посредник в удовлетворении потребностей.

Основные типы продвижения товаров и услуг. Торговля, виды торговли и способы оплаты товаров и услуг. Маркетинговые стратегии для увеличения продаж и способы принятия рациональных решений при совершении покупок.

6. Разработчик

Шохнех Анна Владимировна, доктор экономических наук, профессор кафедры технологии, экономики образования и сервиса ФГБОУ ВО «ВГСПУ»,

Мельникова Юлия Васильевна, кандидат экономических наук, доцент кафедры технологии, экономики образования и сервиса ФГБОУ ВО «ВГСПУ»,

Гомаюнова Тамара Михайловна, кандидат экономических наук, доцент кафедры технологии, экономики образования и сервиса ФГБОУ ВО «ВГСПУ»,

Насонова Людмила Ивановна, кандидат экономических наук, доцент кафедры технологии, экономики образования и сервиса ФГБОУ ВО «ВГСПУ».