## МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«Волгоградский государственный социально-педагогический университет» Факультет управления и экономико-технологического образования Кафедра менеджмента и экономики образования

«УТВЕРЖДАЮ»
Проректор по учебной работе

10. А. Жадаев

2017 г.

# Основы коммерческой работы

Программа учебной дисциплины

Направление 44.03.05 «Педагогическое образование» Профили «Экономика», «Дошкольное образование»

очная форма обучения

(25)» <u>амерево</u> 201 <u>Г</u> г., протокол $3$	Vo <u>₹</u>	n okonomimi copuscioni	
Заведующий кафедрой (подпись)	//	дрибог и «Д» <u>очу</u> кафедрой) (дата)	<u>lew</u> 201 <u>₹</u> r.
Рассмотрена и одобрена на заседани технологического образования« <u>48</u>	и учёного со	вета факультета управлен 01 <u>ƒ</u> г. , протокол № <i>_</i>	ния и экономико-
Председатель учёного совета Оср	yoda (.4 <u>.</u>	Class «18» elle (подпиры) (дат	<u>@</u> 201 <u> </u> г.
Утверждена на заседании учёного со « <u>AS</u> » <u>ellQo</u> 201 г., протокол	овета ФГБО! № <u>1</u> 9	У ВО «ВГСПУ»	
Отметки о внесении изменений в	программу:		
-			
Лист изменений №	(подпись)	(руководитель ОПОП)	(дата)
Лист изменений №	(подпись)	(руководитель оттетт)	
THE I ISHO HE WAS A SHOULD THE SH	(подпись)	(руководитель ОПОП)	(дата)
Лист изменений №	(подпись)	(руководитель ОПОП)	(дата)
Разработчики: Насонова Людмила Ивановна, канди и экономики образования ФГБОУ В	идат экономі ВО «ВГСПУ»	ических наук, доцент каф	едры менеджмента
Программа дисциплины «Основы ко ВО по направлению подготовки 44. приказом Министерства образования 91) и базовому учебному плану по нобразование» (профили «Экономика»	03.05 «Педаг ия и науки Ро направлению	огическое образование» ( оссийской Федерации от 9 подготовки 44.03.05 «Пе	утвержден Эфевраля 2016 г. № дагогическое

#### 1. Цель освоения дисциплины

Изучение и практическое освоение студентами коммерческой деятельности образовательных организаций в сфере товарного обращения. Для осуществления профессиональной деятельности студент должен обладать экономическими, организационными и правовыми знаниями, что способствует повышению эффективности коммерческих процессов.

## 2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина «Основы коммерческой работы» относится к вариативной части блока дисциплин и является дисциплиной по выбору.

Для освоения дисциплины «Основы коммерческой работы» обучающиеся используют знания, умения, способы деятельности и установки, сформированные в ходе изучения дисциплин «Методика обучения экономике», «Внешнеэкономическая деятельность», «Институциональная экономика», «Мировая экономика», «Стандартизация и сертификация деятельности дошкольного образовательного учреждения», «Управление качеством в дошкольном образовательном учреждении», «Управление финансами семьи», «Экономика предприятия», «Экономика семьи».

Освоение данной дисциплины является необходимой основой для последующего изучения дисциплин «Методика обучения экономике», «Бухгалтерский учет», «Инвестиции», «Инвестиционный анализ», «Инновационный менеджмент», «Личное и имущественное страхование», «Маркетинг дошкольного образовательного учреждения», «Методы принятия управленческих решений», «Налоги и налогообложение», «Налоговая политика государства», «Оплата труда», «Организация дополнительных услуг в дошкольном образовательном учреждении», «Основы управления дошкольным образовательным учреждением», «Планирование и прогнозирование экономических показателей», «Проектирование дополнительных образовательных услуг дошкольного образовательного учреждения», «Стратегический менеджмент», «Страхование», «Управленческие решения», «Экономика России», «Экономика трудовой деятельности», прохождения практик «Практика по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности», «Преддипломная практика».

#### 3. Планируемые результаты обучения

В результате освоения дисциплины выпускник должен обладать следующими компетенциями:

– способность использовать систематизированные теоретические и практические знания в области экономики для осуществления профессиональной деятельности (СК-2).

#### В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

#### знать

- сущность коммерческой деятельности как рыночной категории и ее роль в эффективном хозяйствовании предприятия;
- принципы и способы организации управления коммерческой деятельностью, а также конъюнктуру потребительского рынка;
  - эффективность коммерческой работы;

#### уметь

- определять требования потребителей к товару, соотношение его цены и качества; обладать знаниями, необходимыми для планирования и осуществления закупок и сбыта (продажи) товаров;
- формировать ассортимент товаров в соответствии с покупательским спросом; иметь навыки в организации достав¬ки товаров, их приемки и хранения, транспортноэкспедиционного обслуживания покупателей;
- обеспечивать контроль и оценку показателей коммерческой деятельности предприятия;

#### владеть

- знаниями в области государственного регулирования предпринимательства и коммерции;
  - методами изучения рынка товаров.

## 4. Объёмдисциплиныивидыучебнойработы

Ριμη γιαρδικού παροστικ	Всего	Семестры
Вид учебной работы	часов	6
Аудиторные занятия (всего)	36	36
В том числе:		
Лекции (Л)	18	18
Практические занятия (ПЗ)	18	18
Лабораторные работы (ЛР)	_	_
Самостоятельная работа	36	36
Контроль	_	_
Вид промежуточной аттестации		3Ч
Общая трудоемкость часы	72	72
зачётные единицы	2	2

#### 5.Содержание дисциплины

# 5.1. Содержание разделов дисциплины

No	Наименование	Содержание раздела дисциплины	
$\Pi/\Pi$	разделадисциплины		
1	Методологические основы	Понятие методологии коммерческой деятельности.	
	коммерческой деятельности	Сущность и содержание коммерческой деятельности.	
	образовательной	Факторы, влияющие на развитие коммерческой	
	организации	деятельности. Концепция коммерческой деятельности.	
		Системный подход к коммерческой деятельности.	
2	Организация коммерческой	Особенности коммерческой деятельности в	
	деятельности в	образовании. Кооперация в образовании. Товарно-	
	образовательных	ассортиментная политика и ее составляющие. Роль	
	структурах	маркетинга в доведении товаров до потребителя.	
		Организация оптовой продажи товаров. Формирование	
		и сбалансированность товарного ассортимента.	
		Управление развитием целевых рынков товаров. Цели,	
		задачи и содержание рекламы в организации	
		коммерческой деятельности. Формы торгово-	
		посреднических структур. Развитие коммерческо-	
		посреднической деятельности. Основные функции	
		товарных бирж, торговых домов, ярмарок и аукционов.	

3	Материально-техническая	Материально-техническая база и техническая
	база и информационное	политика. Инвестиции как источник развития
	обеспечение коммерческой	материально-технической базы. Информация в
	деятельности	управлении коммерческой деятельностью.
	образовательной	Технические средства для сбора, обработки и выдачи
	организации	информации. Автоматизированная технология
		обработки информации. Защита коммерческой
		информации.

#### 5.2. Количество часов и виды учебных занятий по разделам дисциплины

No	Наименование раздела	Лекц.	Практ.	Лаб.	CPC	Всего
$\Pi/\Pi$	дисциплины		зан.	зан.		
1	Методологические основы	6	6	_	12	24
	коммерческой деятельности					
	образовательной организации					
2	Организация коммерческой	6	6	-	12	24
	деятельности в					
	образовательных структурах					
3	Материально-техническая база	6	6	-	12	24
	и информационное обеспечение					
	коммерческой деятельности					
	образовательной организации					

#### 6. Перечень основной и дополнительной учебной литературы

# 6.1. Основная литература

- 1. Пигунова О.В. Коммерческая деятельность предприятия [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Пигунова О.В., Науменко Е.П.— Электрон. текстовые данные.— Минск: Вышэйшая школа, 2014.— 256 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/35490.— ЭБС «IPRbooks».
- 2. Памбухчиянц О.В. Основы коммерческой деятельности [Электронный ресурс]: учебник/ Памбухчиянц О.В.— Электрон. текстовые данные.— М.: Дашков и К, 2015.— 284 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/17593.— ЭБС «IPRbooks».
- 3. Панкратов Ф.Г. Коммерческая деятельность [Электронный ресурс]: учебник/ Панкратов Ф.Г., Солдатова Н.Ф.— Электрон. текстовые данные.— М.: Дашков и К, 2014.— 500 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/24790.— ЭБС «IPRbooks».
- 4. Егорова Е.Н. Коммерческая деятельность [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Егорова Е.Н., Логинова Е.Ю.— Электрон. текстовые данные.— Саратов: Научная книга, 2012.— 159 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/8201.— ЭБС «IPRbooks».

#### 6.2. Дополнительная литература

- 1. Беляевский И.К. Коммерческая деятельность [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Беляевский И.К.— Электрон. текстовые данные.— М.: Евразийский открытый институт, 2008.— 344 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/10700.— ЭБС «IPRbooks».
- 2. Кадры для коммерческой деятельности. Ретроспективный анализ. Теория и методология [Электронный ресурс]: монография/ А.А. Ващенко [и др.].— Электрон. текстовые данные.— Волгоград: Волгоградский институт бизнеса, ПринТерра-Дизайн,

Вузовское образование, 2012.— 440 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/11303.— ЭБС «IPRbooks».

## 7. Ресурсы Интернета

Перечень ресурсов Интернета, необходимых для освоения дисциплины:

- 1. 3EC IPRbooks (http://www.iprbookshop.ru/).
- 2. Emerald Management Extra 111" (EMX111) база данных по экономическим наукам, включает 111 полнотекстовых журналов издательства Emerald по менеджменту и смежным дисциплинам.
  - 3. Служба тематических толковых словарей -URL: http://www.glossary.ru.
  - 4. Информационно-справочная система "Гарант".

# 8. Информационные технологии и программное обеспечение

Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости):

1. Офисный пакет (Microsof Office, Open Office или др.).

## 9. Материально-техническая база

Для проведения учебных занятий по дисциплине «Основы коммерческой работы» необходимо следующее материально-техническое обеспечение:

- 1. Учебные аудитории для проведения лекционных и практических занятий.
- 2. Комплект мультимедийного презентационного оборудования.

## 10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Дисциплина «Основы коммерческой работы» относится к вариативной части блока дисциплин и является дисциплиной по выбору. Программой дисциплины предусмотрено чтение лекций и проведение практических занятий. Промежуточная аттестация проводится в форме зачета.

Лекционные занятия направлены на формирование глубоких, систематизированных знаний по разделам дисциплины. В ходе лекций преподаватель раскрывает основные, наиболее сложные понятия дисциплины, а также связанные с ними теоретические и практические проблемы, даёт рекомендации по практическому освоению изучаемого материала. В целях качественного освоения лекционного материала обучающимся рекомендуется составлять конспекты лекций, использовать эти конспекты при подготовке к практическим занятиям, промежуточной и итоговой аттестации.

Практические занятия являются формой организации педагогического процесса, направленной на углубление научно-теоретических знаний и овладение методами работы, в процессе которых вырабатываются умения и навыки выполнения учебных действий в сфере изучаемой науки. Практические занятия предполагают детальное изучение обучающимися отдельных теоретических положений учебной дисциплины. В ходе практических занятий формируются умения и навыки практического применения теоретических знаний в конкретных ситуациях путем выполнения поставленных задач, развивается научное мышление и речь, осуществляется контроль учебных достижений обучающихся.

При подготовке к практическим занятиям необходимо ознакомиться с теоретическим материалом дисциплины по изучаемым темам — разобрать конспекты лекций, изучить литературу, рекомендованную преподавателем. Во время самого занятия рекомендуется активно участвовать в выполнении поставленных заданий, задавать вопросы, принимать

участие в дискуссиях, аккуратно и своевременно выполнять контрольные задания.

Контроль за качеством обучения и ходом освоения дисциплины осуществляется на основе рейтинговой системы текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации студентов. Рейтинговая система предполагает 100-балльную оценку успеваемости студента по учебной дисциплине в течение семестра, 60 из которых отводится на текущий контроль, а 40 — на промежуточную аттестацию по дисциплине. Критериальная база рейтинговой оценки, типовые контрольные задания, а также методические материалы по их применению описаны в фонде оценочных средств по дисциплине, являющемся приложением к данной программе.

#### 11. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы

Самостоятельная работа обучающихся является неотъемлемой частью процесса обучения в вузе. Правильная организация самостоятельной работы позволяет обучающимся развивать умения и навыки в усвоении и систематизации приобретаемых знаний, обеспечивает высокий уровень успеваемости в период обучения, способствует формированию навыков совершенствования профессионального мастерства.

Самостоятельная работа обучающихся во внеаудиторное время включает в себя подготовку к аудиторным занятиям, а также изучение отдельных тем, расширяющих и углубляющих представления обучающихся по разделам изучаемой дисциплины. Такая работа может предполагать проработку теоретического материала, работу с научной литературой, выполнение практических заданий, подготовку ко всем видам контрольных испытаний, выполнение творческих работ.

Учебно-методическое обеспечение для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине представлено в рабочей программе и включает в себя:

- рекомендуемую основную и дополнительную литературу;
- информационно-справочные и образовательные ресурсы Интернета;
- оценочные средства для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации по дисциплине.

Конкретные рекомендации по планированию и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Основы коммерческой работы» представлены в методических указаниях для обучающихся, а также в методических материалах фондов оценочных средств.

#### 12. Фонд оценочных средств

Фонд оценочных средств, включающий перечень компетенций с указанием этапов их формирования, описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания, типовые контрольные задания и методические материалы является приложением к программе учебной дисциплины.