МИНОБРНАУКИ РОССИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования

«Волгоградский государственный социально-педагогический университет» Факультет управления и экономико-технологического образования Кафедра менеджмента и экономики образования

«УТВЕРЖДАЮ»

Проректор по учебной работе

Ю А. Жадаев

«<u>29</u> » Муска 2016 г.

Маркетинговое консультирование

Программа учебной дисциплины

Направление 38.03.02 «Менеджмент» Профиль «Маркетинг»

заочная форма обучения

Волгоград 2016

Обсуждена на заседании кафедры менеджмента и экономики образования « 30 » 2016 г., протокол № 2016
Заведующий кафедрой (подпись) (зав.кафедрой) «30» (моне) 201 <u>6</u> г.
Рассмотрена и одобрена на заседании учёного совета факультета управления и экономико технологического образования« $\frac{19}{2}$ » $\frac{201}{6}$ г., протокол № $\frac{1}{2}$
Председатель учёного совета идупивали идея «29 » молукта 2016 г. (подпись) (дата)
Председатель учёного совета шуушали — (получеская из менета 2016 г. (получеская из менета 2016 г.)
(nodinis) (data)
Утверждена на заседании учёного совета ФГБОУ ВО «ВГСПУ» « $\frac{1}{2}$ » <u>Авлучта</u> 201 <u>6</u> г. , протокол № <u></u>
Отметки о внесении изменений в программу:
Лист изменений № 1 Cupy видушова Г.М. 19.06.17-г
(полицсь) (руководитель ОПОП) (дата)
Лист изменений №
(подпись) (руководитель ОПОП) (дата)
Лист изменений № (подпись) (руководитель ОПОП) (дата)
(подпись) (руководитель отготт) (дата)

Разработчики:

Файзулин Евгений Фаридович, ст. преподаватель кафедры менеджмента и экономики образования ФГБОУ ВО «ВГСПУ».

Программа дисциплины «Маркетинговое консультирование» соответствует требованиям ФГОС ВО по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент» (утверждён приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 12 января 2016 г. № 7) и базовому учебному плану по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент» (профиль «Маркетинг»), утверждённому Учёным советом ФГБОУ ВПО «ВГСПУ» (от 30 мая 2016 г., протокол № 13).

1. Цель освоения дисциплины

Формирование у студентов теоретических знаний и практических навыков по вопросам консультирования в области маркетинга, необходимых для оказания помощи организациям при возникновении неблагоприятных ситуаций.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП

Дисциплина «Маркетинговое консультирование» относится к вариативной части блока дисциплин и является дисциплиной по выбору.

Для освоения дисциплины «Маркетинговое консультирование» обучающиеся используют знания, умения, способы деятельности и установки, сформированные в ходе изучения дисциплин «Маркетинг», «Анализ поведения потребителей», «Бренд-менеджмент», «Информационные системы маркетинга», «Логистика», «Маркетинг в отраслях и сферах деятельности», «Маркетинг интеллектуальных продуктов», «Маркетинг услуг», «Маркетинговое ценообразование», «Маркетинговые исследования», «Маркетинговый анализ», «Международный маркетинг», «Организация продаж», «Организация связей с общественностью», «Основы маркетинговых коммуникаций», «Правовое регулирование маркетинговой деятельности», «Реклама», «Стратегический маркетинг», «Товароведение. Экспертиза и стандартизация», «Управление продуктом», «Финансовые аспекты маркетинга».

3. Планируемые результаты обучения

В результате освоения дисциплины выпускник должен обладать следующими компетенциями:

– готовностью использовать систематизированные теоретические и практические знания в области маркетинга для осуществления профессиональной деятельности (СК-1).

В результате изучения дисциплины обучающийся должен:

знать

- теоретические основы маркетингового консультирования;

уметь

– использовать полученные знания для осуществления консультационной деятельности по основным вопросам маркетинга;

владеть

– навыками и умениями проведения практического исследования, анализа проблемных си-туаций, разработки предложений и рекомендаций по повышению эффективности марке-тинговой деятельности.

4. Объём дисциплины и виды учебной работы

Ριμε μικοδικού ποδοπικ	Всего	Семестры		
Вид учебной работы	часов	5л		
Аудиторные занятия (всего)	26	26		
В том числе:				

Лекции (Л)	6	6
Практические занятия (ПЗ)	20	20
Лабораторные работы (ЛР)	_	_
Самостоятельная работа	150	150
Контроль	4	4
Вид промежуточной аттестации		3ЧО
Общая трудоемкость часн	и 180	180
зачётные единици	ı 5	5

5. Содержание дисциплины

5.1. Содержание разделов дисциплины

$N_{\underline{0}}$	Наименование раздела	Содержание раздела дисциплины			
Π/Π	дисциплины				
1	Сущность маркетингового	Сущность, содержание, история развития и отрасли			
	консультирования	консалтинговых услуг. Рынок консалтинговых услуг в			
		России и Волгограде. Особенности консультирования			
		по маркетингу в различных областях: разработка			
		стратегии организации, оптимизация организационной			
		структуры управления маркетингом, ревизия			
		маркетинговых стратегий, локальные задачи			
		маркетинга.			
2	Методология	Цели, области и способы маркетингового			
	маркетингового	консультирования. Цели и этапы маркетингового			
	консультирования	консультирования. Анализ рыночной ситуации и			
		международный маркетинг. Маркетинг			
		консультационных услуг. Коучинг. Аутсорсинг.			
		Содержание консалтингового процесса.			
		Индивидуальное консультирование. Подготовка			
		методических материалов.			
3	Маркетинг консалтинговых	Стратегический и тактический маркетинг			
	компаний	консалтинговых компаний. Организация			
		маркетингового отдела консалтинговой фирмы.			
		Каналы привлечения новых и удержания старых			
		клиентов. Ценообразование на рынке консалтинговых			
		услуг.			

5.2. Количество часов и виды учебных занятий по разделам дисциплины

No	Наименование раздела	Лекц.	Практ.	Лаб.	CPC	Всего
Π/Π	дисциплины		зан.	зан.		
1	Сущность маркетингового	2	6	-	50	58
	консультирования					
2	Методология маркетингового	2	7	-	50	59
	консультирования					
3	Маркетинг консалтинговых	2	7	_	50	59
	компаний					

6. Перечень основной и дополнительной учебной литературы

6.1. Основная литература

- 1. Блинов А.О. Управленческое консультирование [Электронный ресурс]: учебник для магистров/ Блинов А.О., Дресвянников В.А.— Электрон. текстовые данные.— М.: Дашков и К, 2016.— 212 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/60539.— ЭБС «IPRbooks».
- 2. Годин А.М. Маркетинг [Электронный ресурс]: учебник для бакалавров/ Годин А.М.— Электрон. текстовые данные.— М.: Дашков и К, 2014.— 656 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/10938.— ЭБС «IPRbooks», по паролю.

6.2. Дополнительная литература

- 1. Васильев Г.А. Управленческое консультирование [Электронный ресурс]: учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальности 061100 (Менеджмент организации)/ Васильев Г.А., Деева Е.М.— Электрон. текстовые данные.— М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2015.— 255 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/52651.— ЭБС «IPRbooks».
- 2. Лапыгин Ю.Н. Основы управленческого консультирования [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Лапыгин Ю.Н.— Электрон. текстовые данные.— М.: Академический Проект, 2006.— 352 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/36460.— ЭБС «IPRbooks».
- 3. Черных А.В. Основы управленческого консультирования [Электронный ресурс]: учебное пособие/ Черных А.В., Прудникова О.А., Короткова М.В.— Электрон. текстовые данные.— Ульяновск: Ульяновский государственный педагогический университет имени И.Н. Ульянова, 2013.— 372 с.— Режим доступа: http://www.iprbookshop.ru/59173.— ЭБС «IPRbooks».

7. Ресурсы Интернета

Перечень ресурсов Интернета, необходимых для освоения дисциплины:

- 1. 3EC IPRbooks (http://www.iprbookshop.ru/).
- 2. Информационно-справочная система "Гарант".
- 3. ЭБС Лань (http://e.lanbook.com/).

8. Информационные технологии и программное обеспечение

Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости):

- 1. Офисный пакет (Microsof Office, Open Office или др.).
- 2. Графический редактор.

9. Материально-техническая база

Для проведения учебных занятий по дисциплине «Маркетинговое консультирование» необходимо следующее материально-техническое обеспечение:

- 1. Учебные аудитории для проведения лекционных и практических занятий.
- 2. Комплект мультимедийного презентационного оборудования.

10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины

Дисциплина «Маркетинговое консультирование» относится к вариативной части блока дисциплин и является дисциплиной по выбору. Программой дисциплины предусмотрено чтение лекций и проведение практических занятий. Промежуточная аттестация проводится в форме аттестации с оценкой.

Лекционные занятия направлены на формирование глубоких, систематизированных

знаний по разделам дисциплины. В ходе лекций преподаватель раскрывает основные, наиболее сложные понятия дисциплины, а также связанные с ними теоретические и практические проблемы, даёт рекомендации по практическому освоению изучаемого материала. В целях качественного освоения лекционного материала обучающимся рекомендуется составлять конспекты лекций, использовать эти конспекты при подготовке к практическим занятиям, промежуточной и итоговой аттестации.

Практические занятия являются формой организации педагогического процесса, направленной на углубление научно-теоретических знаний и овладение методами работы, в процессе которых вырабатываются умения и навыки выполнения учебных действий в сфере изучаемой науки. Практические занятия предполагают детальное изучение обучающимися отдельных теоретических положений учебной дисциплины. В ходе практических занятий формируются умения и навыки практического применения теоретических знаний в конкретных ситуациях путем выполнения поставленных задач, развивается научное мышление и речь, осуществляется контроль учебных достижений обучающихся.

При подготовке к практическим занятиям необходимо ознакомиться с теоретическим материалом дисциплины по изучаемым темам — разобрать конспекты лекций, изучить литературу, рекомендованную преподавателем. Во время самого занятия рекомендуется активно участвовать в выполнении поставленных заданий, задавать вопросы, принимать участие в дискуссиях, аккуратно и своевременно выполнять контрольные задания.

Контроль за качеством обучения и ходом освоения дисциплины осуществляется на основе рейтинговой системы текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации студентов. Рейтинговая система предполагает 100-балльную оценку успеваемости студента по учебной дисциплине в течение семестра, 60 из которых отводится на текущий контроль, а 40 — на промежуточную аттестацию по дисциплине. Критериальная база рейтинговой оценки, типовые контрольные задания, а также методические материалы по их применению описаны в фонде оценочных средств по дисциплине, являющемся приложением к данной программе.

11. Учебно-методическое обеспечение самостоятельной работы

Самостоятельная работа обучающихся является неотъемлемой частью процесса обучения в вузе. Правильная организация самостоятельной работы позволяет обучающимся развивать умения и навыки в усвоении и систематизации приобретаемых знаний, обеспечивает высокий уровень успеваемости в период обучения, способствует формированию навыков совершенствования профессионального мастерства.

Самостоятельная работа обучающхся во внеаудиторное время включает в себя подготовку к аудиторным занятиям, а также изучение отдельных тем, расширяющих и углубляющих представления обучающихся по разделам изучаемой дисциплины. Такая работа может предполагать проработку теоретического материала, работу с научной литературой, выполнение практических заданий, подготовку ко всем видам контрольных испытаний, выполнение творческих работ.

Учебно-методическое обеспечение для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине представлено в рабочей программе и включает в себя:

- рекомендуемую основную и дополнительную литературу;
- информационно-справочные и образовательные ресурсы Интернета;
- оценочные средства для проведения текущего контроля и промежуточной аттестации по лисциплине.

Конкретные рекомендации по планированию и проведению самостоятельной работы по дисциплине «Маркетинговое консультирование» представлены в методических указаниях для обучающихся, а также в методических материалах фондов оценочных средств.

12. Фонд оценочных средств

Фонд оценочных средств, включающий перечень компетенций с указанием этапов их формирования, описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания, типовые контрольные задания и методические материалы является приложением к программе учебной дисциплины.